

Golvcenter

Umeå Golvcenter AB är ett grossistföretag inom golvbranschen. Våra kunder återfinns över hela norrland, från Hudiksvall till Kiruna. Vi representerar många starka och marknadsledande varumärken, bl.a. Armstrong, Ardex, Alloc, Berg & Berg, Bostik, Bona, Desso, Duri, Golvabia, Kährs och Wicanders plus en del egenimporterade varor vilket innebär en spännande portfölj. Företaget omsätter ca 19 miljoner kronor och har fem anställda, men vi behöver bli fler!



Säljare Norrland

Din huvudsakliga arbetsuppgift blir att bearbeta golvläggare, golv/färgbutiker och föreskrivande led inom sortimenten trä-, vinyl- och laminatgolv samt tillbehör. Du får arbeta med starka och väletablerade varumärken.

Du utgår från vårt kontor och lager i Umeå, men din mesta tid tillbringar du ute hos våra kunder. Emellanåt reser du tillsammans med representanter från våra leverantörer och deltar på "roadshows". Tillsammans med VD utvecklar du dina egna idéer och din egen säljarroll.

Som person är du driftig, självständig och strukturerad. Du stimuleras av att bygga långsiktiga relationer och att göra affärer. Du är resultatnriktad men ödmjuk och trivs med ett jobb som innehåller många resor med övernattningar. Du har grundläggande datakunskaper och några års erfarenhet av kvalificerad försäljning till företagskunder. Har du tidigare arbetat inom golv- eller byggbranschen ser vi det som meriterande.

Vi erbjuder ett varierat och självständigt jobb i en expansiv och prestigelös miljö med korta beslutsvägar.

Du blir en viktig kugge för vår fortsatta framgång!

Frågor om tjänsten besvaras av vår rekryteringskonsult Håkan Bergman på Upwind Group, tel. 0935-130 90 eller 070-269 90 80. Din ansökan sänder du senast den 31/3 till; Upwind, Håkan Bergman, Grenvägen 7, 911 34 Vännäs eller via e-post h.bergman@upwind.se

